



## Maximiser l'évaluation de son dossier bancaire

La meilleure mesure d'une entreprise saine est sa rentabilité. Dans cette optique, le chef propriétaire d'entreprise a l'opportunité de progresser à travers ses niveaux de responsabilités afin de créer les conditions gagnantes pour y accéder. Voici donc quelques bonnes pratiques à suivre qui répondent aux critères d'une entreprise saine financièrement, tirées d'une consultation menée auprès d'un groupe constitué de plus de 200 présidents de club et partenaires du projet Prospérité.

En collaboration avec Michel Bundock  
Premier vice-président et directeur général

### «UNE ENTREPRISE Saine FINANCIÈREMENT SE DONNE LES MOYENS DE SES AMBITIONS.»

Un entrepreneur en santé, passionné, avec une vision, une mission, des valeurs d'entreprise et un bon modèle d'affaires dispose déjà des meilleures cartes en main. S'il met en plus l'accent sur une bonne capacité à innover, des ventes rentables et investit dans une direction forte pour assurer sa relève, il consolide ses acquis. En cumulant ses priorités de chef d'entreprise, il doit également avoir des finances saines, de bons outils de gestion et de contrôle ainsi que des relations harmonieuses avec ses partenaires et bénéficier d'un

réseau adéquat. En évaluant ses points vulnérables, il se protège mieux et travaille à la réduction de ses coûts, par exemple. Enfin, en assurant son indépendance financière, il se donne la liberté de penser autrement.

### «NON SEULEMENT LA RENTABILITÉ EST NÉCESSAIRE À COURT TERME, IL FAUT ÉGALEMENT INVESTIR DANS LA RENTABILITÉ À LONG TERME.»

Une bonne relation avec le monde financier est essentielle pour un entrepreneur. Le chef d'entreprise se doit aussi de suivre quelques bonnes pratiques à ce niveau-là.

Savoir se vendre à son banquier et le considérer comme un partenaire permet notamment d'instaurer une communication transparente et d'installer une saine relation de confiance. Lorsque les résultats promis ne sont pas atteints, il est de bon ton de mentionner les correctifs entrepris. Le fait de souligner son appartenance au Groupement des chefs d'entreprise a également un impact positif dans l'évaluation qualitative de votre dossier. Lorsque vous parlez de vos projets et de vos demandes potentielles à votre banquier, vous pouvez vous mettre en valeur par rapport à votre industrie en vous positionnant par rapport à votre secteur d'activités. N'hésitez pas à multiplier vos contacts auprès de votre directeur de compte et visez un mariage relationnel heureux avec lui!

Vous trouverez plus d'informations en visitant notre site Internet, particulièrement la page du projet Prospérité: <http://www.groupement.ca/projet-speciaux> ♦